



Contribuyendo al Éxito



Organización Internacional de Mujeres en Negocios

Boletín Mensual - Abril 2005

Contenido

- » Novedades
- » Marquen sus Agendas
- » Consejos Prácticos
 - Profesionales
 - Empresariales
 - Consulta Profesional
- » Bienvenidas
- » Portales que se Portan
- » Inspiracional
- » Risas y Sonrisas
- » Leer para Crecer
- » Sugerencias del Mes
- » Pacto Mundial

 Versión para Imprimir (PDF)

NOVEDADES

Estamos muy entusiasmadas con nuestro primer gran evento del año, la charla del Sr. Hernando de Soto sobre su afamada obra "El Misterio del Capital", a celebrarse el martes, 26 en el Golf de San Isidro. Es una oportunidad única para escuchar al Presidente del Instituto Libertad y Democracia, reconocido asesor internacional y autor, en un ambiente exclusivo para las asociadas activas de OWIT Perú..

Si aún no lo has hecho, regístrate en www.owitperu.org ya que los cupos son limitados. Las asociadas que aún no han pagado su cuota anual y desean asistir, podrán escribirnos a owitperu@owitperu.org para coordinar el pago.

Les recordamos:

Más expositores de lujo. No olviden que este mes, también podrán escuchar al galardonado publicista Gustavo Rodríguez y a Wilfredo Rubiños, socio de KPMG quienes nos hablarán sobre la "Comunicación Persuasiva" y el "Gobierno Corporativo," respectivamente. Más información en la sección "Marquen sus Agendas" de este boletín.

Reunión de Directorio OWIT Internacional: Este 28 y 29 de abril, en las soleadas islas de Bermuda, se definirá la estrategia de OWIT para los próximos dos años. Los representantes de todos los capítulos están invitados a participar. Si quieres saber más sobre OWIT internacional, puedes ingresar a www.owit.org o descargar la presentación en la sección "Quiénes Somos" de nuestro portal, www.owitperu.org.pe.

2da Colecta anual de Libros de OWIT Perú. Ya empezamos a recolectar libros en beneficio de los niños del Asentamiento Humano Túpac Amaru, quienes podrán acceder a los mismos en la biblioteca del museo de sitio de AJB - Puruchuco. Son varias las maneras en que puedes colaborar:

1. Donando libros de consulta, cuentos, novelas juveniles, juegos, rompecabezas y videos.
2. Adquiriendo un ejemplar de *Léeme un Cuento* por sólo S/18. El libro enseña cómo fomentar el amor a la lectura en los niños, de una manera divertida y natural. La casa editorial Time Life se ha comprometido a donar el equivalente de US\$ 2.4 mil en libros, si llegamos a la meta de vender 561 de estos ejemplares.
3. Ofreciéndote como voluntaria para leerle a estos niños.

Colabora con esta noble causa. Escríbenos a owitperu@owitperu.org colocando en el asunto, "Proyecto Léeme un Cuento".

Becas Fulbright: El 30 de abril es el último día para postular a este maravilloso programa, financiar tus estudios de pre o postgrado en Estados Unidos, y convertirte en un Fulbright Scholar como lo hicieron en su momento, Beatriz Merino y Rosario Almenara, entre otras reconocidas asociadas de OWIT Perú.

Conferencia Mundial de OWIT en Dinamarca. Como asociada del capítulo peruano, podrás asistir a la conferencia anual de OWIT, que congrega a más de 25 capítulos a nivel mundial. Este año, el evento se celebrará en Copenhague del 2 a 4 de noviembre y tratará el tema de "Tecnología como Instrumento para Acelerar el Comercio Exterior." Regístrate en el portal de OWIT Dinamarca www.owitdenmark.dk o infórmate leyendo el brochure en la sección "Quiénes Somos" de nuestro portal.

¡Que sigan los éxitos!



Marquen sus Agendas

Los eventos de OWIT requieren inscripción previa en www.owitperu.org

Reunión del Comité Ejecutivo

Viernes, 8 de abril
1.15 pm, DBM Perú

Reunión de Directorio

Martes, 12 de abril
8.30 am, DBM Perú

Charla "Mitos en Publicidad y Comunicación Persuasiva"

Expositor: Gustavo Rodríguez
Jueves, 14 de abril
8:00 am, AMCHAM

Charla "Gobierno Corporativo"

Expositor: Wilfredo Rubiños
Socio KPMG
Miércoles, 20 de abril
8:00 am, AMCHAM

Primer Gran Evento Anual

2005 Expositor: Hernando de Soto, Presidente, ILD
Martes, 26 de abril
7.15 pm, Lima Golf de San Isidro

Ver más e inscríbete:
www.owitperu.org

▲ Subir

Bienvenidas

Nuevas Asociadas

Gabriela Lock
Gerente General
DSM Nutritional Products Peru

Delphine Bloch
Gerente General
ADIT Electronics

Andrea Bavestrello
Jefe de Marketing Institucional
Fondo Mi Vivienda

Maritza Gotelli
Administradora
Overseas Bechtel

Patricia Rodríguez
Coordinadora de Bienestar
Cía. Minas Buenaventura

Yulisa Gutiérrez
Jefe de Sistemas
Honda del Perú

Miriam Brush
Gerente de Administración y Finanzas
Pacific Fishing Business

Mónica Medina
Control de Gestión
FIMA

Nélida Quispe
Directora Gerente
Textil La Perla

Jimena Becerra
Directora de Ventas
Interseguro

María Esperanza Huamán
Jefe de Sistemas
Telefónica

Ximena Miró Quesada
Research Associate
Heidrick & Struggles del Perú

Magali Castañeda
Líder de Abastecimiento
Regional
3M Perú

Consejos Profesionales

La dificultad de regresar al trabajo luego de dar a luz



Algunas de nuestras asociadas han pasado o pronto pasarán por este difícil momento de transición, donde uno se encuentra dividida entre el deber de retomar los compromisos profesionales y la ilusión del nuevo bebé. Lo más importante es entender que los primeros días en el trabajo no serán fácil y probablemente sentirás nostalgia y hasta sentimiento de culpabilidad. Adicionalmente, la nueva responsabilidad requerirá conciliar muy bien las necesidades personales, profesionales, y de pareja, ante la presencia del nuevo angelito en casa. En conclusión, serán momentos de conciliación y reordenamiento que requerirán de mucha paciencia y priorización.

Linda Beth Tiedje, autora del artículo "Regresando al Trabajo," de *iVillage.com* recomienda dedicarle el tiempo necesario para seleccionar la persona ideal para el cuidado de tu bebé. De esta manera, estarás segura que tendrá el mejor cuidado posible, y podrás trabajar más tranquila. Debes saber, sin embargo, que es natural sentir un poco de celos a medida que esta persona se convierte en un ser importante en la vida de tu pequeño.

Tiedje sugiere hablar con tu jefe antes de regresar a trabajar para alinear sobre tus responsabilidades y horarios. También aconseja acercarte a otras mujeres que han pasado por tu situación para rescatar ideas prácticas que te permitan asimilar mejor esta nueva etapa. Al llegar a tu casa luego de la jornada laboral, sugiere tomarte unos minutos antes de estar con tu bebé, para romper mentalmente con el trabajo, comer algo, y recuperar energías. Finalmente, Tiedje recomienda programarse con la pareja para alternar la responsabilidad de estar en casa a cierta hora para dedicarle el tiempo necesario al bebé. De esta manera, si te retrasas, no te sentirás culpable porque sabrás que el niño está con su papá.

▲ Subir

Consejos Empresariales

¿Conoces bien los beneficios de tus productos?



Aunque parezca mentira, muchos empresarios no conocen por qué los clientes compran sus productos. Pueden creer saberlo intuitivamente, pero nunca se preocupan de validarlo o comunicarlo. Lo cierto es que si no conoces las bondades de tu producto, no las podrás comunicar y esto se verá reflejado en tus ventas. Según Joe Vitale, guionista publicitario citado en *Early to Rise*, más importante que comunicar lo maravilloso que es tu producto, es el comunicar *cómo* hará sentir a los consumidores. Es decir, sugiere ir un paso más allá y enfocarse no en lo que el producto puede hacer, sino en lo que hará por el consumidor. De esta manera, impactarás en sus "deseos emocionales y lo conectarás a tu producto."

¿Cómo saber cuáles son los beneficios de tus productos para tus consumidores?: Investiga. Si no tienes presupuesto para invertir en un estudio formal de mercado, recurre a las universidades que pueden necesitar empresas donde sus estudiantes puedan realizar prácticas sobre el tema. También debes acercarte a tus clientes, hablar con ellos y con los consumidores de la competencia. Siéntate con ellos a ver cómo usan tu producto, por qué lo compran, dónde lo compran, cómo deciden la compra, y busca información o estadísticas. Probablemente te sorprenderás por todo lo que aprendes.

▲ Subir

Consulta Profesional

Necesito consejos para manejarme bien en un ambiente bastante

político en la oficina. A medida que avanzas en la escala jerárquica, será cada vez más necesario saber cómo navegar en las aguas movidas de las relaciones políticas. Esto no quiere decir que debes cambiar de personalidad, pero debes entender que tu posición en la organización puede verse afectada si no manejas bien este tema. Annie Gray, autora del artículo "Cómo Ganar sin Perder tu Integridad," publicado en www.europeanpwn.net cita a los ingleses Colin Guatrey y Mike Phipps, expertos sobre el tema, quienes sugieren neutralizar los efectos de los golpes bajos utilizando tu capacidad de reaccionar *positivamente* ante ellos. Recomiendan:

- Mantener una actitud positiva
- Prepararse de antemano, conociendo las tácticas comunes y desarrollando planes de contingencia
- Reaccionar inteligentemente, con hechos no emociones
- Plantear mejores preguntas
- Ofrecer soluciones para salir del problema
- Ser creíble, íntegra y utilizar las propias fuentes de poder sabiamente

Jessica Herrera

Gerente de Proyectos de
Recursos Humanos
Omnia Solution

Alicia García

Senior Planning & Marketing
Officer
BankBoston

Rossana Bayona

Directora Capital Humano
DLV & F Creativity Management

Natalia Silva

Gerente de Marketing
New Horizons Perú

Jenny Padilla

Gerente Comercial
Distribuidora de Lima

Marisa Cavero Padilla

Gerente General
Qual Media

Rossana Galesio Gonzáles

Gerente Administrativa
Asociación Cultural Peruano
Británica

▲ Subir

Portales que se Portan

womensbusinessresearch.org

Interesante portal del Centro de Investigación para Mujeres en Negocios, con riquísima información sobre el tema. Si tu empresa depende de los grandes clientes corporativos, recomendamos descargar la excelente publicación guía: *Proven Strategies and Corporate Perspectives: Methods that Work for Creating Corporate Clients*, que te será de mucha ayuda.

www.diferenciada.org

¿Debatiedo si poner a tus pequeños en colegio mixto o de sexo único? Vale la pena revisar esta página web para tomar una decisión informada.

▲ Subir

▲ Subir

Sugerencias del Mes



• **Pregúntate ¿Qué es lo que te hace más feliz? y hazlo.** Muchas veces ponemos los intereses de otros por encima de los nuestros, o nos llenamos de responsabilidades y de pronto no nos sentimos del todo contentas. Está en ti evitar que las responsabilidades te abrumen y retomar el camino para estar más contenta. Este mes, identifica aquellas cosas que realmente te hacen o harían feliz, trázate un plan de acción y manos a la obra. Recuerda que para llegar a la China tienes que dar el primer paso.

• **Propóntele crecer cada día.** Nadie es perfecto. Al finalizar el día, es importante hacer una revisión de tus acciones, agradecer a Dios por todo lo bueno y reflexionar sobre lo que pudimos haber hecho mejor. Si te portaste mal con alguien durante el día, no olvides reconocerlo y pedir disculpas al día siguiente. No sólo te quitarás un peso de encima, harás que la otra persona se sienta mejor.

▲ Subir

Risas y Sonrisas

Una pareja mayor paseaba por el bosque. Ella estaba feliz de la vida, apreciando la belleza de los árboles, el ruido de los pajaritos, mientras él renegaba cada cinco minutos, quejándose de todo, como siempre. De pronto, como en los cuentos, se encontraron con lo que parecía un antiguo pozo de los deseos. Muy ilusionada, la mujer se acercó. Pensó por un momento, hizo su deseo y tiró una moneda. Luego instó a su pareja hacer lo mismo, pero él como siempre, no quería y se resistió. Luego de insistir varias veces, por fin lo convenció. Al aproximarse al pozo para tirar su moneda, el hombre tropezó con una piedra, cayó dentro y murió. La desconcertada mujer se acercó en puntitas, aguitó y susurró sorprendida "Guau, qué efectivo el pozo."

▲ Subir

Leer para Crecer



Léeme un Cuento, de Bernice E. Cullinan. Libro que enseña a los padres cómo desarrollar el amor a la lectura en sus niños de una manera divertida. Puedes adquirir un ejemplar por S/18 escribiéndonos a owitperu@owitperu.org

J.F. Kennedy, Una Vida Inacabada, de Robert Dallek. Extensa y completa biografía de uno de los presidentes más importantes y queridos del mundo. Si quieres saber lo que es trabajar bajo presión y conseguir resultados a pesar de obstáculos, por medio de una visión clara, debes leer este libro

▲ Subir

Pacto Mundial

Principio No. 3

Se pide a las empresas que apoyen la libertad de asociación y el reconocimiento efectivo del derecho a la negociación colectiva.

▲ Subir



Visita Nuestro Portal

Entérate de las últimas noticias de OWIT, revisa las fotos de los eventos recientes y asóciate en nuestro Formulario On-Line. Basta entrar a nuestro portal www.owitperu.org. Inscríbete ya!

Inspiracional

"Negociemos con nuestro propio miedo, pero no temamos negociar."

J.F. Kennedy

"El hombre superior es modesto con las palabras, pero excelente con las acciones."

Confucio

▲ Subir

¿Quieres Asociarte a OWIT? - ¿Deseas recibir este boletín? - ¿Preguntas o Sugerencias?

Escríbenos a owitperu@owitperu.org - Llámanos al 475 0659 - Carmen Callirgos.

OWIT Perú www.owitperu.org promueve la integración, desarrollo y éxito de la mujer Peruana y es parte de OWIT, la Organización Internacional de Mujeres en Negocios www.owit.org - Editora: Patricia Cánepa Cori.

Este mensaje se envía de acuerdo a la legislación sobre Correo Electrónico (Referencia: Sección 301, párrafo (a) (2) (c) de S.1618, bajo el Decreto S. 1618 título 3ro., aprobado por el 105 congreso, base de las normativas internacionales sobre SPM; Este E-mail no podrá ser considerado SPAM mientras incluya una forma de ser removido). Por lo tanto, si no quisiera seguir recibiendo, envíenos un E-mail indicando en el asunto REMOVE, y rogamos aceptar nuestras disculpas.