



Contribuyendo al Éxito



Organización Internacional de Mujeres en Negocios

Boletín Mensual - Diciembre 2004

Contenido

- » Editorial
- » Marquen sus Agendas
- » Consejos Prácticos
 - Profesionales
 - Empresariales
 - Consulta Profesional
- » Bienvenidas
- » Portales que se Portan
- » Inspiracional
- » Risas y Sonrisas
- » Leer para Crecer
- » Sugerencias del Mes



Marquen sus Agendas

Los eventos de OWIT requieren inscripción previa en www.owitperu.org

Directorio

Jueves, 9 Diciembre
8.30 am, DBM Perú

Cena Fin de Año - AMCHAM

Invitación Exclusiva para Asociadas de OWIT
Sábado, 11 de Diciembre, 8.30pm
Residencia del Embajador de los Estados Unidos

Reunión Mensual

Responsabilidad Social
Lunes, 13 Diciembre
7:30 pm, DBM

Happy Networking Navideño "Dona un Juguete" y

Presentación del Libro de Poemas de Yolanda Westphalen
Martes, 14 Diciembre
7pm en Dédalo

Ver más e inscribete:

Versión para Imprimir (PDF)



EDITORIAL

En OWIT Perú cerramos el 2004 con mucha satisfacción. Fue año record en varios sentidos: 88 nuevas socias y 29 eventos en lo que va del año, incluyendo nuestro gran evento anual, celebrado el pasado mes de Setiembre. Realizamos reuniones y talleres de desarrollo profesional como los muy concurridos "Vestida para el Éxito," y "Balance de Vida," caminatas a ruinas arqueológicas, o más recientemente, "El Feng Shui en la Oficina."

Creamos 10 grupos de interés de los cuales hoy 5 se reúnen activamente. Subscribimos el Global Compact en clara señal de nuestro compromiso hacia la responsabilidad social empresarial. Mejoramos la organización en varios sentidos: contamos, por primera vez, con la colaboración de una Gerente General. Implementamos una moderna base de datos, y emitimos, por primera vez también, carnés para las asociadas.

Mejoramos de manera importante nuestra comunicación con las asociadas: En Octubre del 2003 creamos el boletín mensual, que desde esa fecha y de manera constante, les llega los primeros días del mes. Relanzamos nuestra página web situándola dentro de estándares de clase mundial, que nos permiten relacionarnos interactivamente con nuestras asociadas y brindar un mayor valor agregado.

2004 fue un año clave porque relanzamos la imagen de OWIT para modernizarla y hacerla más cálida de acuerdo al perfil moderno de la mujer OWIT. Para celebrar estos logros, realizamos un gran evento de relanzamiento, donde un panel compuesto de mujeres líderes del país, nos deleitó con ideas y apreciaciones sobre el tema del poder. Hoy, para cerrar el año con broche de oro, compartimos una versión rediseñada de nuestro boletín virtual.

Ha sido un año de grandes logros y mucho trabajo para la organización, pero hemos trabajado con ganas, dedicación y alegría. Cerramos el año tranquilas porque sentimos que avanzamos con nuestra misión de desarrollar y promover el éxito de la mujer emprendedora peruana.

¡Disfruten el boletín, felices fiestas, y que sigan los éxitos!

[▲ Subir](#)

Consejos Profesionales

Secretos para Negociar



Según ExecuNet.com, es fundamental hacer preguntas en el proceso de negociación. La gente no se siente amenazada cuando uno las hace, y por el contrario, gusta compartir información, que será de mucho valor cuando la presión aumenta.

La idea es preguntar para estar mejor preparada, entender la posición de la otra persona, y tenerla de tu lado. Es importante que las preguntas sean abiertas para que el negociador sienta que está trabajando contigo, y que juntos pueden resolver cualquier obstáculo para llegar a un acuerdo satisfactorio para ambos.

Bienvenidas Nuevas Asociadas

Gisela Bustamante
Gerente Comercial
EIVI SAC

Isabel Noriega
Gerente de RRHH
Chevron Texaco Petroleum
Company

Diana Zegarra
Jefe de Auditoría Interna
Bellsouth Perú

Ana María Lazo
Gerente de Logística
Grunenthal Peruana

Mariela García de Fabbri
Gerente General Adjunta
Ferreyros

Mayra Flores
Gerente General
IDEHOGAR

Portales que se Portan

www.refdesk.com

Portal completo de datos e información para tus trabajos profesionales o académicos.

www.kidzworld.com

Contiene lo último en música, juegos y deportes para los chicos.

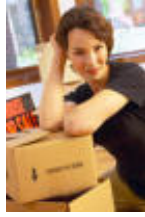
Inspiracional

"La incapacidad de hoy empieza cuando usamos las herramientas de ayer."

- Albert Einstein

Consejos Empresariales

5 Consejos Prácticos para el Éxito Empresarial



En su reciente boletín virtual, www.earlytorise.com brinda pautas prácticas para hacer negocios rentables, basadas en la experiencia de empresarios sumamente exitosos:

- No dediques tiempo en exceso a la etapa de planeamiento, ya que son muchos los imponderables al ingresar a mercados nuevos, y sólo podrás sortearlos a medida que te equivocas y aprendes;
- No inviertas demasiado dinero inicialmente, ya que probablemente no lo tengas, y ello te obligará a ser más creativa y trabajar más para generar ingresos;
- Inicia operaciones a la brevedad. Si es posible, aprovecha ideas que sabes que funcionan y que evitarán que le dediques tiempo valioso a desarrollar nuevos productos o investigar mercados;
- Dedícate a generar ingresos rápidamente para llegar al punto de equilibrio y empieza a pulir ideas y mejorar procesos una vez que conozcas mejor tu mercado.
- Finalmente, aconsejan que TU hagas de todo. Lo más probable es que inicialmente no tengas recursos para contratar costosos asesores, y es sumamente necesario que conozcas tu producto y negocio a la perfección para que nadie te cuente cuentos.

Consulta Profesional

Cada vez trabajo más, antes eran 10 horas ahora son 12. ¿Qué hago?

Cuando empezamos nuestras carreras o empresas, las demandas de tiempo pueden parecer sobrenaturales, pero es importante mantener una vida equilibrada, con ejercicio, buena alimentación, actividades fuera de la oficina, y suficiente descanso. De otra manera, terminarás insatisfecha, irritable y en la clínica.

Analiza tu situación y llega a la raíz del problema. ¿Se trata de una situación transitoria? ¿Qué apoyo necesitas mientras tanto? Si el exceso se ha convertido en parte de tu rutina, concéntrate en lo más importante, y obligate a delegar o dejar de hacer lo que puede esperar. Recuerda que también puedes delegar hacia arriba. Muchas veces tu jefe puede ayudar con una simple llamada o redistribuyendo el trabajo. Identifica los elementos distractores, y ordénalos o elimínalos. Finalmente, inscríbete en un curso de manejo de tiempo donde aprenderás todas las tácticas que te ayudarán a disponer de más tiempo para disfrutar de las otras cosas importantes en la vida.



Sugerencias del Mes

• Regala libros por Navidad.

Existen de todos los precios y para todos los gustos. Para dar en el blanco, averigua qué temas le interesan al agasajado.

• Participa en el Happy Networking de OWIT "Dona un Juguete".

en beneficio de niños menos privilegiados. El costo de la entrada es un juguete.

• Haz tu plan anual para el 2005.

Si aún no lo has hecho, Diciembre es el mes ideal para hacer tu revisión anual personal, familiar y profesional. Revisa qué hiciste bien, qué pudiste hacer mejor, y trázate metas que hagan del próximo año uno de crecimiento y gran satisfacción. No olvides incluir el asociarte a OWIT dentro de tus planes.



Leer para Crecer

Memorandos al Presidente, de James J. Schiro. Este interesante libro contiene consejos sobre administración, escritos por los líderes de importantes organizaciones, al presidente electo de Estados Unidos en 1999.

The Fall of Advertising and the Rise of PR, del reconocido marketero Al Ries. Si tienes una empresa y estas recién iniciando operaciones, te conviene entender por qué debes enfocar tus esfuerzos iniciales en las relaciones públicas.

Risas y Sonrisas

Antes y Después de Enamorarse

A: Me quitas el aliento.
D: Me sofocas.

A: Me encanta cómo controla las situaciones.
D: Es un manipulador egocentrista.

A: Se te ve linda de negro.
D: Pareces una bruja.

A: Rosas de \$80 dls.
D: Rosas del mercado.

▲ Subir_



Visita Nuestro Portal

Entérate de las últimas noticias de OWIT, revisa las fotos de los eventos recientes y asóciate en nuestro Formulario On-Line. Basta entrar a nuestro portal www.owitperu.org. Inscríbete ya!

▲ Subir_

¿Quieres Asociarte a OWIT? - ¿Deseas recibir este boletín? - ¿Preguntas o Sugerencias?

Escríbenos a owitperu@owitperu.org - Llámanos al 475 0659 - Carmen Callirgos.

OWIT Perú www.owitperu.org promueve la integración, desarrollo y éxito de la mujer Peruana y es parte de OWIT, la Organización Internacional de Mujeres en Negocios www.owit.org - Editora: Patricia Cánepa Cori.

Este mensaje se envía de acuerdo a la legislación sobre Correo Electrónico (Referencia: Sección 301, párrafo (a) (2) (c) de S.1618, bajo el Decreto S. 1618 título 3ro., aprobado por el 105 congreso, base de las normativas internacionales sobre SPAM; Este E-mail no podrá ser considerado SPAM mientras incluya una forma de ser removido). Por lo tanto, si no quisiera seguir recibiendo, envíenos un E-mail indicando en el asunto REMOVE, y rogamos aceptar nuestras disculpas.