



Contribuyendo al Exito



Organización Internacional de Mujeres en Negocios

Boletín Mensual - Enero 2005

Contenido

- » Editorial
- » Marquen sus Agendas
- » Consejos Prácticos
 - Profesionales
 - Empresariales
 - Consulta Profesional
- » Bienvenidas
- » Portales que se Portan
- » Inspiracional
- » Risas y Sonrisas
- » Leer para Crecer
- » Sugerencias del Mes



Marquen sus Agendas

Los eventos de OWIT requieren inscripción previa en www.owitperu.org

Reunión del Comité Ejecutivo

Lunes, 10 de Enero
1.15 pm, DBM Perú

Reunión de Directorio

Martes, 18 de Enero
8.30 am, DBM Perú

Visita al Museo de Puruchuco

Comité de Responsabilidad Social
Sábado 22 de Enero
8:30 am, Puruchuco

Ver más e inscribete:
www.owitperu.org

▲ Subir

Versión para Imprimir (PDF)

EDITORIAL

¡Feliz Año Nuevo!

Queremos empezar el año compartiendo las tres metas que nos hemos propuesto para el 2005:

- 1. Duplicar el número de asociadas activas.** Esto quiere decir que en el 2005 trabajaremos arduamente para hacernos conocer más y aumentar nuestra oferta de valor. El objetivo: duplicar el número actual, y por qué no, llegar a las mil asociadas activas. Para ello, próximamente abriremos capítulos de OWIT Perú en Trujillo y Piura, y posteriormente en Arequipa.
- 2. Convertir a OWIT Perú en portavoz de las mujeres de negocios del Perú,** creando un espacio propio donde los principales medios u organizaciones se interesen por nuestra opinión y presencia.
- 3. Convertir a OWIT Perú en foro obligatorio para personalidades de renombre del Perú y del extranjero.** El objetivo es brindar un acercamiento directo a líderes de opinión y personajes de prestigio a los cuales difícilmente tendríamos acceso a título personal.

En tal sentido, ya tenemos confirmada la presencia de Hernando de Soto en una exposición exclusiva para las socias de OWIT el próximo mes de Marzo. Igualmente, durante el primer semestre del año, Sonia Goldenberg, Presidente de Tramas y reconocida periodista internacional, compartirá su documental "Memorias del Paraíso" participante en el prestigioso Market Mead Film Festival de Nueva York.

Esto es lo que se viene, y como siempre, necesitamos manos. No dudes en llamarnos o escribirnos owitperu@owitperu.org si quieres contribuir, donando una o dos horas semanales a OWIT Perú.

Para las que no pudieron acompañarnos en nuestro Happy Networking "Dona un Juguete" y evento cultural en honor a la poeta Yolanda Westphalen, no olviden ingresar a nuestra página web www.owitperu.org para ver las fotos. Muchas gracias a todas las coordinadoras, asociadas, y aquellas que compartieron su tiempo para hacer entrega de los juguetes durante la chocolatada para más de cien niños de menores recursos.

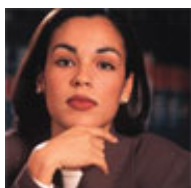
Finalmente, no queríamos empezar el año sin agradecer a María Luisa de la Puente, ex Gerente General de OWIT Perú, quien nos acompañó a lo largo de varios meses con mucho cariño y dedicación contribuyendo de manera importante a nuestra institucionalización. Sisos seguirá acompañándonos en el Comité Ejecutivo.

¡Que sigan los éxitos!

▲ Subir

Consejos Profesionales

¿Temes Negociar al Aceptar una Nueva Posición?



Lo cierto es que no eres la única. Según L. Babcock y S. Lasevre, autoras del libro *Women Don't Ask*, las mujeres ganan menos que los hombres porque no negocian tanto como ellos y, con frecuencia, se conforman con lo primero que les ofrecen. Así lo establece el resumen del libro en www.summary.com/books que hace referencia al estudio conducido por Babcock entre candidatos al MBA, que reveló que sólo 7% de las mujeres negociaron sus salarios, pidiendo más de lo propuesto, a comparación de 57% de los hombres. Las autoras atribuyen este comportamiento a factores culturales que previenen que las mujeres pidan lo que quieren. Ellas recomiendan que las mujeres aprendan a negociar desde chicas. ¡Manos a la obra!

Bienvenidas

Nuevas Asociadas

Viviana Sánchez
Consultora
Ministerio de Economía y Finanzas

Jane Montero
Supervisora de Gerencias Regionales Costa Centro
Banco Agropecuario

Mercedes Márquez
Contadora

Carmen Luisa Espinoza
Psicóloga

Liliana Ruiz de Alonso
Economista

Cecilia Vásquez
Sub-Contadora
Cime Comercial

▲ Subir

Portales que se Portan

www.howstuffworks.com

Si quieres saber cómo funcionan las cosas, hasta lo más moderno, visita este portal.

www.mujeresdeempresa.com

Portal español para mujeres empresarias que tiene un poquito de todo.

▲ Subir

Inspiracional

“La pereza va tan despacio que a la miseria no le cuesta trabajo alcanzarla.”

-- Confucio

“Si quieres que tus hijos lleven una vida tranquila y segura, edúcalos con un poco de hambre y un poco de frío.”

-- Proverbio chino

▲ Subir

Consejos Empresariales

7 Consejos para Mejorar tus Presentaciones



Probablemente has asistido a alguna presentación en la que el expositor cautivó por la calidad de su exposición. Lo cierto es que son pocos los expositores brillantes y por ello los recordamos. Pero nada es gratis en la vida. Más allá de tener un don de oratoria, probablemente han seguido algún curso y practicado mucho. Si debes mejorar tus presentaciones, el boletín *Communication Briefings*, recomienda:

- Hablar un poquito más alto de lo normal.
- Tomarte unos momentos para conocer al público, y decir algo novedoso.
- No leer la presentación para evitar que la audiencia se duerma.
- No quedarte pegada al podio y circular, de tanto en tanto, para mantener el interés.
- Practicar y grabar un video de la presentación a fin detectar errores y corregir.
- Fijar la mirada por 5 o 6 segundos en cada persona del público, para conectarte con ellos.
- Evitar los “ahhs” y “este.” Es preferible detenerse unos segundos y recuperar la idea antes de seguir.

▲ Subir

Consulta Profesional

Acabo de aceptar mi primera posición ejecutiva y tendré 5 personas a cargo. ¿Cómo hago para empezar con el pie derecho?

Aconsejamos guiarte por el comportamiento de las personas que se han ganado tu respeto en el trabajo. Hace poco, el boletín *The Manager's Intelligence Report*, compartió algunos consejos sobre el tema:

- No temas decir que no sabes, y comprométete a buscar la respuesta.
- No chismees porque te asociarán con ello, y a la larga, te perjudicarás.
- No dejes de aceptar trabajos que nadie más quiere hacer, porque es una oportunidad para brillar.
- Comparte tus logros con tus colaboradores públicamente.
- Pide ayuda si tienes más de lo que puedes asumir, pero hazlo de una manera amigable.
- No le digas a nadie cuánto ganas. Esto es algo muy personal.
- Si alguien no te cae bien, asegúrate que nadie lo sepa—tarde o temprano puedes necesitar de esa persona.
- No guardes resentimientos si algo no salió como esperabas.
- Evita decir “Te lo advertí...” si tenías la razón en algo.

▲ Subir

Sugerencias del Mes

Año Nuevo, Buen Momento para Adquirir Buenos Hábitos.



• Asume el compromiso de leer un libro que te enseñe algo cada mes. No cuentan los libros de ficción ni las revistas que normalmente lees.

• Inscríbete en ese curso que siempre quisiste tomar, y hazlo por internet. Los precios son accesibles, son de corta duración y aprendes en tu propio tiempo.

▲ Subir



Leer para Crecer

Las Claves del Éxito de Disney, de Tom Connellan. Revelador libro sobre la cultura de servicio de Disney que puede servir a todos los que desean implementar una cultura de éxito o mejorarla.

The Little Book of Business Wisdom, editado por Peter Krass. Toda la sabiduría y consejos de los gerentes y empresarios más exitosos, juntos en un libro.

▲ Subir

Risas y Sonrisas

Una mujer invitó a un grupo de personas a cenar en su casa.

Una vez sentados en la mesa, le pidió a su hijita de seis años que diga la bendición.

"No se qué decir mamá," respondió la pequeña.

"Sólo repite lo que siempre digo yo hijita," señaló la mamá.

La obediente niña bajó la cabeza, cerró los ojos, y muy concentrada dijo "Dios mio, ¿por qué diablos invité a toda esta gente a cenar?".

▲ Subir_



Visita Nuestro Portal

Entérate de las últimas noticias de OWIT, revisa las fotos de los eventos recientes y asóciate en nuestro Formulario On-Line. Basta entrar a nuestro portal www.owitperu.org. Inscríbete ya!

▲ Subir_

¿Quieres Asociarte a OWIT? - ¿Deseas recibir este boletín? - ¿Preguntas o Sugerencias?

Escríbenos a owitperu@owitperu.org - Llámanos al 475 0659 - Carmen Callirgos.

OWIT Perú www.owitperu.org promueve la integración, desarrollo y éxito de la mujer Peruana y es parte de OWIT, la Organización Internacional de Mujeres en Negocios www.owit.org - Editora: Patricia Cánepa Cori.

Este mensaje se envía de acuerdo a la legislación sobre Correo Electrónico (Referencia: Sección 301, párrafo (a) (2) (c) de S. 1618, bajo el Decreto S. 1618 título 3ro., aprobado por el 105 congreso, base de las normativas internacionales sobre SPM; Este E-mail no podrá ser considerado SPAM mientras incluya una forma de ser removido). Por lo tanto, si no quisiera seguir recibiendo, envíenos un E-mail indicando en el asunto REMOVE, y rogamos aceptar nuestras disculpas.