



## Contenido

- » Novedades
- » Marquen sus Agendas
- » Consejos Prácticos
  - Profesionales
  - Empresariales
  - Consulta Profesional
- » Bienvenidas
- » Portales que se Portan
- » Inspiracional
- » Risas y Sonrisas
- » Leer para Crecer
- » Sugerencias del Mes
- » Pacto Mundial

 Versión para Imprimir (PDF)

## NOVEDADES

Parece mentira, pero gran parte el año quedó atrás. Se acerca la época en la que se inician los procesos de planeamiento y las agendas empiezan a recargarse. OWIT no es ajeno a ello. En Octubre celebraremos tres eventos muy importantes. Por un lado, concretaremos la formalización de nuestra participación en FIDE, la Federación Internacional de Empresarias, que se llevará a cabo en Argentina en las próximas semanas. También, dentro del contexto de nuestra Asamblea Anual, realizaremos una charla que promete ser de lo más interesante para quienes nos acercamos a la interesante, y ciertamente gratificante, década de los 40. Por otro lado, el Comité de Responsabilidad Social nos iluminará con una charla sobre ISO 14001, herramienta de gestión ambiental.

Un rápido recuento de las actividades de Setiembre demuestra lo bien que la pasaron nuestras asociadas en el mes de la primavera.



### Catando Café.

En un evento exclusivo, auspiciado por Starbucks, decenas de asociadas disfrutaron los secretos y aromas del café ¡Muchas gracias a Starbucks!

**Quién es Quién en Marketing.** Fueron más de 80 las marketeras que asistieron a su primer Quién es Quién. Hubo representación de diferentes sectores y en particular del sector farmacéutico y consumo masivo. Luego de las presentaciones individuales, todas se conocieron y disfrutaron de un rico coctel.



**Contacuentos: Descubrimiento de Quipus en Tupicocha.** El sábado 10 de setiembre, las integrantes del CRS, en colaboración con la Red de Arqueólogos Humanistas y Talentus, realizaron el quinto Contacuentos. En esta oportunidad, 38 niños escucharon los cuentos y luego confeccionaron sus propios quipus. Cerraron el evento con broche de oro al comparar sus propias creaciones con el quipu exhibido en el Museo.

**Mujer, Derecho Laboral y Responsabilidad Social Empresarial** fue el título del brillante conversatorio organizado por el comité de CRS que contó con la privilegiada exposición de la Sra. Guida de Gastelumendi, experta consultora en temas de Responsabilidad Social Empresarial, y del Dr José Balta, experto en derecho laboral. Los expositores, de modo ameno, informaron sobre la legislación laboral peruana relacionada con la mujer. Tocaron temas interesantes y relevantes como discriminación, maternidad y lactancia y acoso sexual, además de resaltar las buenas prácticas laborales. Finalmente, describieron situaciones de equidad de género e igualdad de oportunidades en el trabajo entre hombres y mujeres de América Latina y compartieron sorprendentes estadísticas al respecto. ¡Muchas gracias a ambos!

**Campaña Dona un Libro: Acercándonos a la Meta.** Gracias a la colaboración de muchas personas y de entidades como *El Comercio*, hemos logrado recolectar 500 libros! Sólo faltan 500 y con tu ayuda lo vamos a lograr. Lleva tus libros a los eventos de OWIT o escríbenos a [owitperu@owitperu.org](mailto:owitperu@owitperu.org)

¡Que sigan los exitos!



## Marquen sus Agendas

Los eventos de OWIT requieren inscripción previa en [www.owitperu.org](http://www.owitperu.org)

### Reunión del Comité Ejecutivo

Lunes, 10 de octubre  
1.15 pm, DBM Perú

### Reunión de Directorio

Martes, 18 de octubre  
8.30 am, DBM Perú

### Charla: Cómo Aplicar el Sistema de Gestión Ambiental ISO 14001 en la Empresa

**Expositor: Sr. Julio Roncal, Experto en Responsabilidad Ambiental**

Martes, 18 de octubre  
7pm, AMCHAM

### Asamblea y Evento: La Mujer Profesional Hacia los 40

**Expositoras:**

**Dra. Carolina Santa María,**  
Endocrinóloga  
**Dra. Carmen Rosa Zelaya,**  
Psicóloga  
**Dra. Alicia García,** Ginecóloga  
Miércoles, 26 de octubre  
7:15pm, Auditorio Ernst & Young

**VI Contacuentos**  
**Comité de Responsabilidad Social**  
Museo de Sitio de Puruchuco  
Domingo de octubre por definir  
8.45am a 12m

Ver más e insíbete:  
[www.owitperu.org](http://www.owitperu.org)

▲ Subir

## Consejos Profesionales

### Visibilidad Profesional



El estar visible es un requisito indispensable para fomentar la empleabilidad. ¿Te has preguntado últimamente que tan visible estás, o por qué le dieron la promoción a otro? El boletín virtual *European Professional Women*, realizó una encuesta virtual que reveló que alrededor de 70% de las mujeres que respondieron la encuesta se preocupa de promover su red de contactos. Un porcentaje similar confiesa que ni su familia ni sus amigos conocen mucho de su carrera o cuentan con una breve reseña de su historia personal, incluyendo sus logros más importantes. La encuesta incluye otras formas de mantener la visibilidad siempre en alto, incluyendo la necesidad de interactuar con la gerencia, colgar tu foto o biografía en la web, dictar regularmente cursos o talleres, publicar artículos o participar en directorios. ¿Cuántas de las actividades anteriormente mencionadas realizas de manera regular? Saca la cuenta y manos a la obra.

▲ Subir

## Bienvenidas

### Nuevas Asociadas

- 1.- Fátima De Romaña
- 2.- Martha Hurtado
- 3.- Sylvia Valencia
- 4.- Rosalinda Ortega
- 5.- Marión Rullier
- 6.- Ivonne Paredes
- 7.- Olga Russac
- 8.- Rubí Alva
- 9.- Rina Alarcón
- 10.- Mónica Anavitarte
- 11.- Gabriella Torres
- 12.- Mariela Sánchez
- 13.- Katherine Mesones
- 14.- Andrea Sandoval
- 15.- Sara Rodriguez
- 16.- Vanessa Abram
- 17.- Patricia Gastelumendi
- 18.- Diana González
- 19.- Rosario Hinostroza
- 20.- Mónica Nerio

▲ Subir

## Consejos Empresariales

### ¿Requieres Talento Creativo?



La revista *For Achievers Only* comenta que Tomás Edison buscaba contratar ingenieros realmente creativos. Para ello, recurría a pruebas prácticas que podrían ser resueltas con fórmulas matemáticas complejas o métodos más prácticos y rápidos. Por costumbre, contrataba a los ingenieros que recurrían a la solución rápida y práctica. Cuando desees contratar personas realmente creativas y no cuentes con las pruebas profesionales necesarias, es aconsejable ponerlas a prueba resolviendo algún problema similar al que tendrían que resolver en la posición. Por ejemplo, a un representante de ventas puedes entregarle una piedra y pedirle que te la venda. Si te dice que no puede porque nunca ha vendido piedras, sabrás rápidamente que no es la persona para el puesto. Si debes contratar a un diseñador gráfico para un trabajo, le puedes pedir que desarrolle un diseño sencillo durante la entrevista. Igualmente, a un publicista le puedes pedir que te haga la reseña de un breve comercial para vender tu producto. Siempre es mejor ver a la persona en acción, a que te lo cuenten.

▲ Subir

## Consulta Profesional

### Están habiendo cambios en mi empresa. Creo que van a

**subcontratar parte del trabajo que hago y me preocupa.** Cada vez más, y por racionalización de costos, la tendencia de las empresas es de subcontratar ciertas tareas. *The Career News* señala que es más difícil subcontratar tareas donde se requieren conocimientos especiales. Aconsejan siempre estar un paso más adelante, aprendiendo continuamente, leyendo revistas especializadas, asistiendo a charlas y ofreciéndote para nuevas tareas en la empresa. De esta manera te posicionarás como una persona que está siempre un paso adelante y lo pensarán dos veces antes de separarte.

▲ Subir

## Portales que se Portan

[www.gitomer.com](http://www.gitomer.com)

Si quieres consejos sabios y prácticos sobre ventas, sólo debes registrarte en el portal del millonario autor del *Little Red Book of Selling*.

[www.imno.org](http://www.imno.org)

En este fabuloso portal, podrás convertirte en mentor, o buscar uno, leer entrevistas a reconocidos ejecutivos, subscribirte a su boletín virtual o simplemente mantenerte conectada.

▲ Subir

## Sugerencias del Mes



• **Asiste al Ballet,** Es muy gratificante conversar con gente culta, que lee, que se enriquece del arte, la música o la historia entre otras cosas. Si aún no has visto el *Lago de los Cisnes*, no te lo pierdas. Y, si puedes, lleva contigo a una persona joven para introducirla al bello mundo del ballet.

• **Inscríbete en clases de computación** Con la velocidad de los cambios tecnológicos, rápidamente quedarás desfasada si no te preocupas de mantenerte al día con lo último en computación. ¿Estás al día en powerpoint? ¿Sabes sacarle el jugo al excel? No te corras el riesgo de quedar obsoleta.

▲ Subir

## Inspiracional

"Las cinco palabras más caras en los negocios son: `Siempre lo hemos hecho así.`"

-- Catherine DeVrye, escritora

"Sin ilusiones, podrás seguir existiendo, pero habrás dejado de vivir."

-- Mark

Twain

▲ Subir\_



## Visita Nuestro Portal

Entérate de las últimas noticias de OWIT, revisa las fotos de los eventos recientes y asóciate en nuestro Formulario On-Line. Basta entrar a nuestro portal

[www.owitperu.org](http://www.owitperu.org). Inscríbete ya!

▲ Subir\_

## Leer para Crecer

▲ Subir\_



*The Little Red Book of Sales*, de Jeffrey Gitomer, multimillonario autor que ofrece consejos sencillos y prácticos para mejorar las ventas en su libro de rápida y amena lectura.

*La Herejía*, de Romain Bardov. Si te gustan los suspensos medievales, éste es uno más para tu colección.

## Risas y Sonrisas

▲ Subir\_

Un joven ejecutivo salía tarde una noche de trabajo cuando se encontró con el presidente de la compañía, frente al destructor de documentos, con un papel en la mano, tratando de hacerlo funcionar.

El alto ejecutivo se dirigió al muchacho, "Este documento es sumamente importante pero mi secretaria ya se fue. ¿Sabes cómo funciona esto?"

"Claro," le respondió el ejecutivo. Prendió la máquina, metió el papel y presionó el botón para activarla.

"Bien, bien!" dijo el Presidente, a medida que el último rastro del papel desaparecía. "Sólo necesito una copia."

## Pacto Mundial

▲ Subir\_

### Principio No. 9

Fomentar el desarrollo y la difusión de tecnologías ecológicamente racionales.

### ¿Quieres Asociarte a OWIT? - ¿Deseas recibir este boletín? - ¿Preguntas o Sugerencias?

Escríbenos a [owitperu@owitperu.org](mailto:owitperu@owitperu.org) - Llámanos al 422-2028 - Carmen Callirgos.

OWIT Perú [www.owitperu.org](http://www.owitperu.org) promueve la integración, desarrollo y éxito de la mujer Peruana y es parte de OWIT, la Organización Internacional de Mujeres en Negocios [www.owit.org](http://www.owit.org) - Editora: Patricia Cánepa Cori.

Este mensaje se envía de acuerdo a la legislación sobre Correo Electrónico (Referencia: Sección 301, párrafo (a)(2)(c) de S.1618, bajo el Decreto S. 1618 título 3ro., aprobado por el 105 congreso, base de las normativas internacionales sobre SPM; Este E-mail no podrá ser considerado SPAM mientras incluya una forma de ser removido). Por lo tanto, si no quisiera seguir recibiendo, envíenos un E-mail indicando en el asunto REMOVE, y rogamos aceptar nuestras disculpas.